

<b>DERS BİLGİLERİ FORMU</b>	
Dersi Açan Fakülte/ Enstitü	Hukuk Fakültesi
Dersi Açan Bölüm/ Ana Bilim Dalı	Hukuk Fakültesi
Dersin Kodu	HUK 350
Dersin Adı	Communications and Negotiation Skills for Lawyers (Avukatlar için İletişim ve Müzakere Teknikleri)
Öğretim Dili	İngilizce
Dersi Alan Programlar	Hukuk Fakültesi
Ders Türü	Seçimlik
Dersin Seviyesi	Lisans
AKTS Kredisi	3
Ön Koşullar	Yoktur.
Dersin İçeriği	Bu ders, uluslararası hukuk ortamındaki müzakere prensiplerinin uygulaması ve teorisiyle ilgilidir. Derste ayrıca uluslararası müzakerelerdeki kültürel farklılıklara da işaret edilecektir.
Dersin Amacı	Öğrencileri İngilizce müzakere etme konusunda hazırlamak
Dersin Kazanımları	1) Müzakere sürecinin anlaşılması 2) Fiili olarak müzakere yapma imkanı 3) Öğrenilen tekniklerin müzakere ortamında kullanılmasını sağlamak
Ders Kitabı ve/veya Kaynaklar	Global Business Negotiations, ISBN 978-0538726580
Değerlendirme Ölçütleri	<b>Katkı payı</b>
Devam	
Laboratuvar	
Uygulama	40%
Alan Çalışması	
Ödev	
Sunum	
Projeler	
Seminer	
Ara Sınavlar	20%
Quiz	
Final	40%
Toplam	100%
Ders Planı	<b>Tartışılacak/ İşlenecek Konular</b>
1. Hafta	İletişim becerileri ve konuyu tanıtmaya
2. Hafta	Kültürün etkisi
3. Hafta	Müzakere türleri
4. Hafta	Müzakere öncesi planlama
5. Hafta	Uluslararası ticarete müzakereleri başlatma
6. Hafta	Ticari imtiyazlar
7. Hafta	Ücretli müzakereler
8. Hafta	Ücretsiz müzakereler
9. Hafta	Müzakereleri tamamlama
10. Hafta	Güç müzakereleri
11. Hafta	Müzakerelerde iletişim tekniklerinin kullanımı
12. Hafta	Değerlendirme